



Beste selger 2019

Juryen bestod av:

- Ingelin Killengreen Oslo Rotary klubb
- Caroline Dregelid Start BI og Start Norge
- Håvard Haukeberg Microsoft Norge
- Martin Fjogstad Design Container AS
- Thea Ottesen Hööks Hestesport/Høyskolen Kristiania
- Martin Sletten Gobitech AS
- Knut Akselsen Bydel Østensjø

Finalister

- Qaiz, Jalla Miljø UB, Hersleb vgs.
- Kaia, ClipChip UB, Ullern vgs.
- Sarib, Leftovers UB, OHG
- Stine, Easy Reuse UB, Kongshavn vgs.
- Annicken, Siyakwazi-UB, OHG
- Morten, Cooler UB, Ullern vgs.
- Iben, Settflex UB, Edvard Munch vgs.
- David, Frigus UB, Kongshavn vgs.
- Emilie, Eco Cup UB, Kongshavn vgs.
- Helene, Alt-i-1 UB, Ullern vgs.

Vinner Pulje 1 – Ulrik Slettevold Lien, Smart Bottle UB, Ullern vgs.

Å kommunisere med mennesker er en essensiell del i alt salg. Beste selger klarte å gripe tak i oss som kunder og forklare oss hva det egentlig er de selger. Med riktig tempo og tone setter han en behagelig stemning som gjør at vi fatter interesse og forstår produktet. Det handler om å formidle verdier uten å virke for «pushy». Ulrik klarte å selge produktet til to medlemmer av juryen som gjorde oss inhabile, allikevel så var det overveldende flertall for å gi Ulrik 1. plassen med Smart Bottle.

Vinner Pulje 2 – Doruntina Nezri, Ungdomsløftet UB, Hersleb vgs.

«Hvorfor penger, hvorfor tiden min?» Beste selger lytter, respekterer og viser kunnskap for å så returnere tilbake til tema. Det å kunne kombinere personlige relasjoner mens du er "on topic" er en viktig egenskap for alle selgere. Dagens vinner er konsekvent og gir den samme gode opplevelsen i flere separate sesjoner og holder seg til tema samtidig som hun er "på".