



## Salgsteam på messa 2016

### Juryen bestod av:

- Anne Elisabeth Serigstad, EVERY
- Carine S. Næss, Visma
- Helene Walløe, UiO / Oslo kretsfengsel
- Jens Fredrik Ryland, SocialPilot AS
- Kristian Ruud, TINE SA
- Per-Håkon Mosserud, Hafslund Varme
- Thore Larsgård, Høyskolen i Sør-Norge

### Finalister:

- Dynasty UB, Akademiet vgs.
- EnergyYou UB, Foss vgs.
- Heat-Up UB, Oslo Handelsgymnasium
- LaceLock UB, Persbråten vgs.
- New Invention UB, Ulsrud vgs.
- Open Arms UB, Oslo Handelsgymnasium
- Wishy Washy UB, Ulsrud vgs.

### Vinnere - juryens begrunnelse:

#### **3. plass** - Can you charge me UB fra Ulsrud vgs.

##### Begrunnelse:

Teamet vinner frem med en enorm entusiasme og en sterk evne til å få presentert sitt produkt og fange oppmerksomhet både utenfor og på standen. Sterk teamspirit og høyt tempo gjør at dette teamet har vært svært synlige gjennom hele dagen og gjort inntrykk på juryen med sin stå på vilje.

#### **2. plass** – Boreas UB fra Oslo Handelsgymnasium

##### Begrunnelse:

Profesjonell fremtoning. Godt innsalg av et produkt der få av jurymedlemmene var i kundegruppen. Bruker gode salgsteknikker blant annet eksempel på bruksområder utenfor primærgruppen og er tydelige på fremdriften og både hvor og hvordan man kan anskaffe seg produktet. Jevnt over både engasjerte og kunnskapsrike.

#### **1. plass** – Frame lights fra Rigas Valsts, Latvia

##### Begrunnelse:

Teamet er meget samkjørt, de viser entusiasme og en naturlig og rolig tilnærming til kunden som gjør at ideen og produktet kommer godt frem. Teamet er svært troverdige i presentasjonen og man føler en rolig og gjennomført stemning under salget. Alt i alt scorer teamet godt på alle punkter og er en klar vinner av beste salgsteam.