



Beste Salgsteam 2016

Juryen bestod av:

- Nicolai Giil, tidligere UB-elev
- Kristian Skjølaas, KESS INVETSMENT AS/KESS EDUCATION AS
- Øystein Bach, Novartis Norge AS
- Henriette F. Ranum, Student ved Markedshøgskolen

Finalister:

- Kitchen Revolution EB, Morellbakken skole
- Barnehagemoro EB, Ris skole
- Naboappen EB, Brannfjell skole
- Smått blir stort EB, Opprop Tveten skole
- Rebeauty EB, Ris skole
- Tova EB, Ris skole
- Trade-it EB, Groruddalen skole

Vinnere - juryens begrunnelse:

3. plass - ShutDown EB, Kastelet skole

Begrunnelse:

De var aktivt ute, fikk med seg hver enkelt av oss til standen og optrådte som et tydelig team. Denne bedriften var bevisst på hvilket potensialet tjenesten har og deres konkurranse i markedet.

2. plass - Idea EB, Bjørnsletta skole

Begrunnelse:

Guttene i denne bedriften kunne mye om appen og hadde ambisjoner om at appen virkelig kan løse et kjent problem. Gruppen hadde tydelig lederskap og viste stort engasjement på stand.

1. plass - The Juicery EB, Ris skole

Begrunnelse:

Første plassen går til en bedrift bestående av tre svært engasjerte, initiativrike og bevisste jenter. De har stor kompetanse om sine produkter og hvilken kundegruppe de ønsker å nå. De fikk til og med solgt produktet til juryen.